

コミュニケーションの基本を知ってオーナー・幹部・スタッフがつながる方法



Inspiration Management

自由・平等・喜びから生まれる働き方の創造

- ✓ 年代・キャリアの違う従業員の想いを一つにしていくコミュニケーションを身につけたい
- ✓ 経営者・幹部・スタッフのみんなで成長したい
- ✓ 若いスタッフにナニをどう伝えたらいいのかわかりたい!
- ✓ 成果のあがるミーティングを実施したい!
- ✓ ありのままの自分で会社・お店を運営したい!

セミナー参加者の声

50代 経営者 男性

”スタッフといかに共感するのか”の部分について教えて頂きありがとうございます。スタッフに「こうして欲しいのに」と理想ばかりを願って、思い通りにいかないと、勝手に腹が立ったり、相手の背景(バックボーン)を考えて思いを聞いてあげなかったりと、まだまだ自分本位な経営だったと反省できました。セミナーで教わった5つのステップ頑張ります。

30代 店長 男性

悩んでいる内に、大切なことを無かったことにしていた自分に気がつきました。今日のセミナーでコミュニケーションの基本を聞いたので小冊子をしっかり読んでいきます。起こったことには全て理由があるのだと感じました。これから起こることに対して、目をそむけずに行動していきます。ありがとうございました。

30代 マネージャー 女性

「基礎を教えない」というオーナー美容師に育てて頂いたので、小冊子を初めて読んだ時は、正直セミナーに行っても共感できないのでは?とっていました。でも、違う視点から、より良くする方法があるのかもしれないと思い参加することにしました。実際ストレートなお言葉が、考え過ぎな頭に響きました。ブログを読むだけより、直接お話しを聞いて、マネジメントについて理解できました。これからは自分で思考する時間と、気持ちに向き合う時間を大切にしていきます。

セミナー詳細

開催日時

2017.6/5 × Mon. 11:00~17:00

※セミナー当日はお弁当をご用意致しました。

セミナー受講料

経営者・責任者: 12,000yen

幹部: 6,000yen

セミナー後懇親会あり お一人様 3,000~4,000yen

場所

瀬戸商会:郡山店 郡山市安積3丁目12番地 Tel:024-937-1233

担当者

瀬戸商会:常務取締役 瀬戸宏和

Tel:090-7937-4721



『人』に関する悩み...

オーナー・幹部の方であれば、誰もが感じた事があるものですよ!私も皆様と接する中で、幾度となく耳にしてきましたし、私自身もその事に悩む幹部の1人です...その悩みを解消していきたい!会社・お店を本当に思うあなたのために、そのきっかけが作れればと思ひ、このセミナーを開催させて頂きます。幹部・スタッフともっと深くつながるために、あなたの望む会社・お店にしていけるために、一緒に学びませんか?

I.M.S(セミナー)が選ばれる3つの理由

美容院・ヘアデザイナーに特化した
チームマネジメントセミナーだからわかりやすい!

”ありのままの自分”を自然と思い出せるから
スッキリする!

全ての内容が講師のサロン体験がベース!!
だから学んだらすぐに活用できる!

よくある質問

Q 対象者は誰ですか?

A 今回は経営者、マネージャー、店長(もしくは、その責任を持つ予定の方)です。一般スタイリストやアシスタントの方が参加したい場合は必ず上司・先輩と一緒に参加してください。

Q セミナー時間が長くて、ずっと集中してられるか不安です

A セミナーでは休憩を適度に取ります。また、参加者の方が自分でワークを行ったりもするので、終わった後は「もっと話を聞きたかった〜」という声を多数頂いていますから、ご安心ください。

Q セミナーまでに準備することはありますか?

A できれば私が日々発信しているブログに目を通しておいてもらえると、セミナー当日により深い気づき生まれやすくなります。また、質問することが思いついたりしやすいと思います。

講師プロフィール

スモールビジネスプロデューサー 田口淳之介
美容師⇒店長⇒マネージャーを20代で経験。
スモールビジネスの三原則【創る・売る・管理する】の3つを自身で体験しながら、老若男女問わず20,000人との対話実績をもとに、美容院経営者をはじめ様々なスモールビジネス経営者・幹部の相談にのる。現在は全国各地で、セミナー・ワークショップを開催。
またパーソナルセッション【美容院経営者・幹部のための保健室&ミーティングルーム】も好評を博す。

Google インスピレーション マネジメント

お申し込み先は裏面へ

セミナーで取り扱う予定のテーマ

私がこれまでたくさんの美容院経営者から聞いてきた言葉は次のようなものです。

「このままではいけないような気がするけど...大切な会社や従業員をどう守るのか?イマイチ、自分の中でハッキリしない」

「美容(お客様に技術を提供すること)は好きだけど、正直スタッフと話すのはしんどい...」

「従業員に文句を言われるけど...やることやってから言えよ。というのが本音だ...」

「後継者として会社やお店を守っていかなくちゃいけない。けど、どうしたらいいの...」

こんな言葉を聞いていると、実は集客や店販販売など、売上げに関する目標達成の裏側には、経営者や幹部の方の「心の状態」とそこからはじまるコミュニケーションにテーマが隠されていることがわかりました。

頭も心もスッキリしていくためのセミナーです。

- ・ありのままの自分で働くことの素晴らしさに共感し、実践する人々の創造とは?
- ・スタッフの離職率を下げたい...という方が知っておく必要のあるコミュニケーション手法とは?
- ・スタッフへの指導(褒め方、叱り方)ってどうしたらいい?という迷いを無くすための方法とは?
- ・店の雰囲気が良くないけど...どうしたらいいの?という方が最初に行うファーストステップとは?
- ・若手・中堅・ベテラン(経営者・オーナー)がつながるためには?
- ・Q&Aタイム

※取り扱う予定のテーマは多少変更する可能性もございます。

発信メディア

Google インスピレーション マネジメント

Inspiration Management

自由・平等・喜びから生まれる働き方の創造



ブログ毎日更新



<http://www.affect1-2.com/jun/>

毎朝6:30にこちらのfacebookページで
記事 を 発信 して います。



<https://www.facebook.com/T.M.official/>

お申し込み方法[FAX]



Fax:024-937-1228

サロン名

参加人数

お名前

TEL

E-mail