

社内・店内の人間関係をスムーズにして自分のスモールビジネスを發展させたい方へ



# 想像以上に楽になれるパーソナルセッション まずはあなたからありのままの自分になって チームマネジメントをスムーズに展開しませんか？

セミナー参加者限定 特別価格で体験可能！！

## クライアントの喜びの声

相手を認める勇気と、覚悟がどれだけ自分にあるのか？それを自分だけで理解して解決するのは本当に難しいと思います。けどこのパーソナルセッションを受ける事によってそれが可能になる。想像している以上に楽になれます。  
自分が楽になって、もっと自分に素直になれば本当に良いスタッフとの関係を築いていけると思いました！  
本当にありがとうございました！！感謝しかありません…

30代前半・店長

パーソナルセッション、本当にありがとうございました  
さっそくスタッフと話をしてみました。  
セッション後に、自分はこう映っているんだなあっていうことに気づけたので、素直に謝れたり、いまの想いを伝えることができたと感じています。  
自分が制限したなかで考えすぎていたかもしれませんね。  
いまは自分にも正直になれたことでフットワークも軽めです→行動していきます！ありがとうございました。

30代後半・経営者

相談したスタッフとちゃんと話がやっとできました…  
全部分かり合えたわけじゃないけど、きちんと謝れました。  
相手もちょっとびっくりしてたけど、代表に対しての不満や他のスタッフが感じてることとか、もう仕事変えようかなー？って思ってることを教えてくれたんですね。  
色々出てきたから「コレがセッションで言われたデトックス…」って思いました。(笑) 毎日ちょっとづつ続けます♪  
改めてありがとうございました！

30代・幹部

## スモールビジネスプロデューサー パーソナルセッションが選ばれている3つの理由

### 自分自身にじっくり向き合い、 具体的なことがわかる&思考・感情の整理が進む！！

スモールビジネスの中でうまれる問題の99%は、人間関係を起点としたものです。そして、人間関係で問題が生まれるのは、自分自身と向き合い、自分の本当の価値観を忘れてしまった時なのです。セッションを通じて、あなたの本当の価値観と行動をリンクさせていきます。まずは、その時間を一緒に創造しましょう。

### 翌日から考え方を変えて行動できるから、 「あっ！こういう事かな！！」ってスッキリする！

スモールビジネスで大切なのは「現場」であり「実務」です。  
翌日店内で自分の振る舞いが、変化(ありのままの自分になること)しなければ、何をどれだけ学んでも意味が無いと私は考えています。セッションの翌日から、変化を起こすことはとても意味のあることです。

### 本当の悩みが解決できる

多くの経営者・マネージャーにセッションを提供してきて、私が抱いた感想は「殆どの方が真の悩みに直面できていない」という事実です。  
集客で悩んでいると、本人は思っているけど、実はチームマネジメントを改善しないと集客まで行きつかない...というようなケースはとても多いのです。  
セッションで真の悩みに直面し、軽やかに溶かして行って欲しいと思います。

## パーソナルセッション概要



セッション時間 60分  
セッション方法 お電話orSkype  
セッション料金 1回 10,000yen  
4回コース 36,000yen  
6回コース 50,000yen  
対象者 経営者・マネージャー・店長  
責任ある立場の方限定

※料金は全て税抜き表示となっております。

### 【セッションで相談者に受け取ってもらいたいこと】

パーソナルセッションはその名の通り、相談者のパーソナルな部分にふれ、ありのままの自分を取り戻し、そこをベースとしてその人自身が仕事で抱えるテーマをクリアにしていくものです。

- ・ありのままの自分
- ・具体的な行動ステップ
- ・傷ついた自分を癒す
- ・自分の才能に気がつく
- ・スタッフ(従業員)に「任せる」ためのマインドセットと具体的な方法
- ・ミーティング、朝礼、終礼などでチームをつなげる方法
- ・自己とのコミュニケーション方法
- ・スタッフとのコミュニケーション方法 etc...

## よくある質問

**Q** パーソナルセッション(以下、セッション)を受ける前に準備することはありますか？

**A** 特に無いです。こちらから適切な質問を行うので、リラックスして受けてください。お時間を有効的に使いたい!と思う方は、相談内容を事前に箇条書きにしておくことをオススメします。

**Q** セッションではどんな相談をするものですか？

**A** 相談者の方によりますが、大きく分けて2種類あります。  
1つは集客・商品・チームマネジメントのような、スモールビジネスの運営に関して。もう1つは、人間関係とコミュニケーションについてのご相談が多いです。

**Q** セッションを受けたらお店の売上げが上がりますか？

**A** セッションでは、基本的に相談者の中にある深い「思い」や「価値観」にフォーカスしています。それを、オープンにする行動までセッションではやりとりします。翌日から活かしてもらえれば、多くの方は成果を受け取ることと思います。しかし、相談者の考え方や行動に成果は直結しますから、当方が成果をお約束することはできません。

**Q** 継続的にセッションを受けたいのですが、可能ですか？

**A** 可能です。現状と目指す状態(成果)から考えて、ご相談者のちょうどよいタイミングで受けってもらえれば良いと考えています。  
中には期間を決めて週1ペースで取り組む方もいらっしゃいます。

さらに詳しく&お申し込み方法は裏面へ！

セミナー参加者限定 特別価格で体験可能!!

通常~~10,000~~yen ⇒ 特別価格7,000

セミナーにご参加頂きありがとうございます。

出会えたご縁に感謝すると共に、一度私の話しを聴いてくれているので何かとスムーズかと思い、参加者の方に特別価格でパーソナルセッションをご提供させていただきます。この機会にぜひ、自分の考え・感情・行動をクリアにして、ありのままの自分でもールビジネスの運営にあたって頂けたら幸いです。

## お申し込み方法[お申し込みはwebから簡単に行えます]

① インスピレーションマネジメント ブログを検索

Google

② ブログのメニューから[セミナー参加者限定P.S.]をクリック



③ 下記の画面がお申し込み画面です。  
こちらの画面で必要な情報を入力して頂きご予約となります。



④ 当方から仮予約に対するご返信のメールがあなた様に届いてご予約完了となります。

⑤ ご予約が完了しましたら、お支払いを済ませて当日をセッション日をお待ち下さい。

### 【お振込先】

銀行番号:0543  
支店コード:117  
名古屋銀行 新瑞橋支店  
(普)3406652  
有限会社ティアンドエムT  
代表取締役 吉田 朋栄

お申し込みから3営業以内(土日祝日は除く)までに、上記の口座にお振込みを完了させてください。

※お振込みは完了された方のみセッションをご提供させていただきます。

※大変恐縮ですが、振込手数料はお客様にてご負担いただきますようお願い申し上げます。

※領収書は、お振り込み時の「銀行振込み票」を以て領収書とさせていただきます。

※どうしてもスケジュール的に、期限までの振込みが間に合わないという方は[zerojun7@gmail.com]まで、お申し込み可能な日程をそえて、その旨ご連絡ください。ご連絡がない場合は、自動的にキャンセル扱いとさせていただきますので、何卒、ご了承くださいませ。

※さらにパーソナルセッションについて知りたい方はブログトップの【パーソナルセッション】にカーソルを合わせると【faq】が出てきます。ぜひ、こちらもご一読ください。

※サービスの特性上ご返金不可となっておりますのでご了承ください。

## こんな方はセッションのお申し込みをお控えください。

セッションではご自身の内面を深く見つけなおす作業を必要とするケースもあります。そのため、以下のような方はセッションのご提供をご遠慮させていただきますので、ご了承ください。

- 精神科に通院している。または、精神に関する投薬中の方。
- 「責任」を他者になすりつけても平然とできてしまう方。
- 自分自身の変化を望まない方。(考え方を変わる気が最初からない方)
- お約束の守れない方。
- 「ちょっとよい話しを聞きたい」程度の心持ちの方。
- 「責任」を他者になすりつけても平然とできてしまう方。
- その他、当方の判断でセッションをしても意味が無いと判断した場合は、お断りすることがあります。ご了承ください。

一般的な常識があつて、なおかつ「いま」自分の中でスッキリしないことをスッキリさせたい!とか、会社・店を良くする!とか、チームワークを改善したい!という欲求のある方。

そして、自分の責任を全うしたいと思う。そんな方には、私の持っている体験・知識・技術を惜しみなく分かち合いたいと考えています。「今、このセッションを受けたら...」と考えた時に、ドキドキして不安になったり、ワクワクするようなら、きっとセッションを受け変化を起こすタイミングだと思います。ぜひ、パーソナルセッションを通して、自分と会社(お店)にポジティブな変化を与えてください。